

# Seminare – Workshops – Trainings

... **WER SICH NICHT WEITERENTWICKELT, LEBT MORGEN IM GESTERN...**

**Die Tagungsräumlichkeiten für die folgenden Veranstaltungen und Coachings befinden sich am Altmarkt in 46535 Dinslaken**

---

**1 – 2 Tage**      **„Herausforderungen angehen – Chancen nutzen“**  
... **nutze Deine sprachliche Intuition und erreiche so Deine Ziele**

**Zielgruppen:**      **Alle an Kommunikation interessierte Menschen**

**Inhalte:**            - Grundlagen der Kommunikation (Auszug)  
                         - Grundtechniken der konfliktfreien Sprache (Auszug)

**Workshop Ziele:**    Den Spielball gekonnt in das „gegnerische Feld“ platzieren und abwarten  
                         ... denn nun ist mein Gegenüber im Zugzwang.  
                         Hürden mit Leichtigkeit überwinden und sprachlich aus „dem Vollen“ schöpfen...

**Manchmal sind weitergehende Coachings hilfreich bzw. erforderlich. Länger andauernde offene oder schwelende Konflikte sind nicht immer so leicht bzw. schnell „aus der Welt“ zu schaffen.**

---

**1 – 2 Tage**      **„Das Glas ist halb voll – die eigenen Potenziale nutzen“**  
... **erkenne Dich selbst, nutze Deine Stärken und kommuniziere sicher**

**Zielgruppe:**        **Junge Menschen; Menschen in einer Neuorientierungsphase**

**Inhalte:**            - Grundlagen der Kommunikation (Auszug)  
                         - Stärken und Schwächen Analyse

**Der lösungsorientierte Ansatz (LOA) nach Steve de Shazer und Insoo Kim Berg:**  
Ausgangspunkt: **Jeder Mensch verfügt über die Fähigkeit, sein Leben aus eigener Kraft, mit eigenen Ressourcen und Kompetenzen positiv zu gestalten.**

**Workshop Ziele:**    Handlungsoptionen erweitern, um das Leben positiv in eigene Hände zu nehmen...  
                         Kränkungen, ein Aufschaukeln von Streitigkeiten, ein verbaler Schlagabtausch  
                         kosten Kraft und sind zermürend. Erkenne Deinen Anteil und agiere pro aktiv.  
                         Mut zum Verlassen alter Pfade und neue Ansätze zur Weiterentwicklung finden.

**Begleitende Coachings festigen das „Gelernte“ und helfen neue Erkenntnisse alltagstauglich umzusetzen. Darüber hinaus sind Coachings natürlich auch losgelöst von Seminaren möglich.**  
**Sprechen Sie mich gern dazu an.**

---

**2 - 3 Tage**      **„Gesprächsführung – Der unsichtbare Leitstrahl“**

**Zielgruppen:**        **Führungs- und Fachkräfte, Selbständige, Uni Absolvent\*innen**

**Inhalte:**            - Grundlagen der Kommunikation (Auszug)  
                         - Interventionstechniken in der Gesprächsführung (Auszug)  
                         - Gesprächstechniken [Vorbereitung, Strukturierung, steuern, partnerschaftliche  
                         Führung, Nachbereiten – auch bei schwierigen Gesprächen sicher agieren]

**Workshop Ziele:**    Mein Gegenüber besser lesen zu lernen ☞ die hohe Kunst der Kommunikation...  
                         Im Volksmund heißt es auch „zwischen den Zeilen lesen“  
                         ...Dem eigenen Leitfaden folgen und Gespräche mit mehr Gelassenheit führen &  
                         eine Verhandlung sicher und erfolgreich leiten.

---

**Alle Anfragen – auch **Kosten & Zeiten** - gern unter [emmerich@geomediat.de](mailto:emmerich@geomediat.de) | **0176 417 99 546****

---

**Besuche unsere Seminare und ...**

☞ **...erkenne was in Dir steckt**

☞ **...trainiere Deine Potenziale**

☞ **...erreiche Deine Ziele**